



IL Skrim Håndball Elite

Sak til årsmøtet i IL Skrim Håndball Elite – Markedsstøtte avtale

IL Skrim Håndball Elite er idag 100% basert på dugnadsinnsats fra styrets medlemmer og andre støttespillere rundt laget. Flere av styrets medlemmer må ta fri fra jobb for å kunne avholde møter med sponsorer for å sikre inntektsgrunnlaget for å drift av klubben og 1.divisjonslaget. Kapasiteten til styrets medlemmer er nådd i forhold til hvor mye det er mulig å yte på dagtid.

Det er en utvikling i Norges Håndball Forbund i retning av at kravene til Eliteserien blir videreført til 1.divisjonsklubber. 1. divisjonsklubbene må idag sende inn underlag for Eliteserielisens på lik linje med Eliteseriekubbene, selvom dette ikke er gjenstand for noen formell vurdering av NHF.

For å kunne både sikre klubbens drift i 1.divisjon og videreutvikle klubben er det behov for å styrke klubbens drift med en person som kan jobbe på dagtid med inntektbringende aktiviteter og mot sponsorer.

Det forventes at det vil ta noe tid å ansette den rette personen i en daglig leder stilling. Dersom det skulle bli opprykk til Eliteserien er det viktig å kunne utnytte all tilgjengelig tid til å jobbe med sponsorer og økte inntektsgrunnlaget til klubben. Klubben har også fått veldig god støtte fra lokalavisa Laagendalsposten noe som skaper ekstra positivitet og blest om klubben .

Forslag til vedtak;

1. Styret får aksept for å inngå en avtale om markedsarbeid med Petter Kjærnes. Kjærnes har stor tro på klubben og ønsker å bidra til å øke inntektsgrunnlaget ved å påta seg ekstra jobb på dagtid for klubben i en overgangsperiode
2. Styret etablerer ansettelseskontrakt med hovedoppgave relatert til sponsorarbeid og eventuell annen inntektbringende aktivitet.
3. Budsjettmessig dekkes kostnaden av budsjettert utgift for en daglig leder, da det forventes at det vil ta noe tid å ansette en daglig leder
4. Det etableres målsetning om at inntekt fra arbeidet som utføres minimum skal dekke kostnaden ved aktiviteten for å redusere den økonomiske risiko.